

Maschinenshow mit «Kubota on tour» in Tägerschen

# Japanische Maschinenpower gezeigt

Im Monat September war «Kubota on tour». Vergangene Woche wurden bei der Firma Ad. Bachmann AG in Tägerschen die neusten Kubota-Traktoren und Anbaugeräte vorgeführt. Der Anlass war gut besucht.

Text und Bild: Christoph Heer, Balterswil

Seit Juli 2021 sind die bewährten Anbaugeräte für Ackerbau und Grünland von Kubota auch in der Schweiz erhältlich. Bisweilen waren hierzulande insbesondere die Kubota-Traktoren bekannt, nun ergänzen sich diese mit den Anbaugeräten. Das landwirtschaftliche Kubota-Traktorenprogramm, von 60 bis 170 PS, gepaart mit den Anbaugeräten, gehört heute zu einem der grössten Landtechnikprogramme weltweit. Im Monat September war dahingehend die Firma Ad. Bachmann AG aus Tägerschen mit ihren Kubota-Traktoren und Anbaugeräten auf Schweizer Tournee. Von Avenches und Zollikofen, von Gränichen und Salez, bis nach



Matthias Baumann, Verkaufsleiter der Firma Ad. Bachmann AG in Tägerschen, begrüsst zur «Kubota on tour»-Show.

Tägerschen selbst, wurden Traktoren und Maschinen aller Arten und Grössen vorgestellt – das Interesse war gross.

**Geringe Wartung, hoher Komfort**  
Die Präsentation der neuesten Kubota-Traktorenmodelle und Kubota-Anbaugeräte für Grünland und Ackerbau fand vergangene Woche auf dem Areal von Ad. Bachmann AG statt. Strömten erst nur spärlich In-

teressierte herbei, füllte sich der Vorplatz später mit vielen Landwirten, Fachleuten und Wissbegierigen. Von Minute zu Minute zeigte sich auch die Sonne immer mehr. Und noch während der knapp 90-minütigen Vorführshow lief der Grill auf Hochtouren. So viel Kubo-

---

**Die Kubota M 7er-Serie  
gilt als die grösste.  
Hier gibt es Traktoren  
bis zu 175 PS.**

---



Aussendienstmitarbeiter Marco Götte (links) erklärt den Zuschauern das A und O der Kubota-Traktoren.

ta-Technik gibt Hunger, schliesslich soll das Gesellige nicht zu kurz kommen. Und bei Wurst, Brot und Getränk lässt es sich sehr gut fachsimpeln über die neusten Traktorenmodelle. Marco Götte, Verkauf Aussendienst Ost, informierte als Speaker über die neusten Kubota-Trends und dessen mechanische Eigenschaften. Wiederholend erklärte er die geringen Wartungsarbeiten, welche die Kubota-Traktoren aufweisen. Aber auch über die enorm straffe Wendigkeit, die



Die Zuschauer lauschen den Ausführungen.



Vorführung verschiedener Traktoren und Anbaugeräte.

grosszügig ausgelegten Fahrerka- binen oder die hohen Bodenfreihei- ten wusste er Bescheid.

### Beratung und Verkauf

Die Ad. Bachmann AG setzt auf de- taillierte Beratung. Dass ein guter Kundendienst bereits beim Verkauf beginnt, wissen die Verkaufsbera- ter. «Eine seriöse, kompetente Bera- tung beinhaltet eine genaue Abklä- rung der Bedürfnisse des Kunden. Dies erfordert häufig ein persönli- ches Gespräch, einen Augenschein vor Ort oder eine Vorführung. So ist es uns und unseren Service- und Vertriebspartnern in allen Landes- teilen möglich, mit gutem Gewissen das passende Produkt anzubieten, welches die gewünschten Ansprü- che vollumfänglich erfüllt und da- bei das Verhältnis von Kosten und Nutzen stimmt», sagt Verkaufsleiter Matthias Baumann. Schon kurz nach den Vorführungen ergaben sich erste Kundengespräche.

### Kubotas M-Serien

Kubota benennt seine Traktoren nach einer M-Serie. So gilt etwa der M 5112 als Allrounder, der M 6152 als das neuste Ross im Ku- bota-Stall. Grosse und gefederte Kabinen mit Komfort, lediglich 72 Dezibel Geräusch auf einer Strasse fahrend mit 40 Kilometern pro Stunde und eine individuelle Aus-

stattung machen die orangefarbe- nen Traktoren zu beliebten Gefähr- ten in der Landwirtschaft. Indes gilt die M 7er-Serie als die grösste. Hier gibt es Traktoren mit bis zu 175 PS, auszufahren mit 30 Vor-

---

Über 60 000 Maschinen  
der Firma Ott sind bei  
Kunden in der ganzen  
Schweiz täglich im Einsatz.

---

wärts- und 15 Retourgängen. Zum Kubota-Programm gehören auch die bewährten und praktischen Schmalspur- und Plattform-Trakto- ren. Die offenen Plattform-Modelle können auch mit einer Niederkabi- ne ausgerüstet werden, was das Passieren von Ein- und Durchfah- ren bereits ab 2,30 Metern ermög- licht. Bei der Entwicklung der M- Serie setzte Kubota die Schwer-

punkte auf einfache Bedienung, Wendigkeit, überschaubare Tech- nik und Komfort für den Fahrer.

### Anbaugeräte der Firma Ott

Für Bodenbearbeitungsgeräte, Bal- lenhäcksler, Düngerstreuer, Feldsprit- zen, Futterernte, Mulcher, Pressen und Wickler oder Aussaatgeräte für die Anbaumaschinen der Tägerscher Kubota-Traktoren zeichnet die Firma Ott in Zollikofen verantwortlich. Als schweizerischer Marktleader von führenden Traktor-Anbau-Landma- schinen, mit einem Marktanteil von zwischen 20 und 40 Prozent, bietet Ott Lösungen für die Landwirtschaft und den Kommunalbereich. Pro Jahr werden um die 2500 Maschinen ver- kauft, welche einem Umsatzvolu- men von 20 Millionen Franken ent- sprechen. Über 60 000 Maschinen aus ihrem Programm sind bei den Kunden in der ganzen Schweiz ver- teilt und im täglichen Einsatz.

### Japanischer Traktorenhersteller

Kubota ist ein japanisches Unternehmen mit Sitz in Osaka. Das Unter- nehmen produziert Baumaschinen, wie beispielsweise Minibagger und Radlader, sowie Traktoren, Rasenmäher und Verbrennungsmotoren. Die M-Serie von Kubota wurde speziell auf die Anforderungen der europäi- schen Landwirtschaft abgestimmt. Die wendigen Traktoren bieten hohe Achs- und Nutzlasten sowie viel Komfort durch eine hochwertige Grundausrüstung. Generalvertretung in der Schweiz ist die Hinterthur- gauer Firma Ad. Bachmann AG.